



# SHADOW MARKETING

סודות השיווק ברשת

חבילת שלושת הקורסים לעסק מנצח

Get Viral

More Sales

Remarketing



בנוס מיוחד לנרשמים : שימוש חופשי למשך שנה  
שלמה בכל התוכנות התומכות בשיטת השיווק הזאת



# Get Viral

## שיעור ראשון: בניית אתר מקצועי וקידומו בחינם

- מדריך לבניית אתר בשיטת עשה זאת בעצמך ולחסוך אלפי שקלים
- מדריך לעיצוב אתר בשיטת עשה זאת בעצמך ולחסוך אלפי שקלים
- איך להגיע לתוצאה הראשונה בגוגל בעמוד הראשון בגוגל בלי לשלם לגוגל
- כיצד להפוך את האתר למערכת משומנת שממלאת רשימות תפוצה ולייצר מכירות אוטומטיות
- שיטה לאיתור מילות מפתח חכמות

## שיעור שני : פייסבוק

- בניית דף עסקי בפייסבוק וייצור מאות אלפי לייקים איכותיים בחינם
- מדריך לבניית דף מכירה
- מדריך לבניית דף נחיתה
- מדריך להקמת קמפיין פרסומי לפייסבוק
- איך משכפלים ועורכים קמפיינים
- איך עוקבים אחרי תוצאות הקמפיין ועושים אופטימיזיה לקמפיין שימיר יותר תוצאות - ייצר יותר לידים ויגדיל מכירות
- איך בונים גרפיקה לקמפיין בשימוש תוכנות חינמיות ברשת
- לימוד שיטה לאיתור (בחינם) את קהל היעד לעסק שלך
- כלי חשוב: קמפיין המרות בפייסבוק
- מהו פיקסל ואיך משתמשים בו כדי לייצר מכירות בדף המכירה
- הסוד הגדול שלנו: איך ליצור קבוצה בפייסבוק עם עשרות אלפי חברים בחינם
- בכמה לחיצות כפתור פשוטות
- קרוספוסטינג: יצירת שיתופי פעולה עם דפים עסקיים בעלי מיליון עוקבים ולהשתמש בחשיפה שלהם באישורם (כלי מטורף)
- הקומבינה נחשפת: שיטה לאיתור לידים בפייסבוק ללא תשלום



# Get Viral

## שיעור שלישי: סרטוני וידיאו ויוטיוב

- איך לבנות ערוץ ביוטיוב ולייצר לו עשרות אלפי מנויים איכותיים בחינם
- איך לעצב את ערוץ היוטיוב בצורה מקצועית בחינם
- הבנת הגדרות היוטיוב
- קישור אתר העסק לערוץ היוטיוב
- יצירת סדרת וידיאו פרטית ביוטיוב
- איתור סרטונים ויראליים ולעשות בהם שימוש מתוחכם שיגדיל את החשיפה לעסק שלך ויהפוך אותך למומחה
- תוכנה סודית: איך לגרום ל צופה בסרטון לעשות לייק ולרשימת התפוצה שלך

## שיעור רביעי: שיווק שותפים ושיתופי פעולה

- איך לבנות מערכת של שיתופי פעולה עסקיים
- איך לייצר שיתופי פעולה עסקיים
- איך לבנות מוצר השקה
- איך לעבוד עם כמות גדולה של משווקים שמשווקים את העסק שלך





# More Sales

## שיעור חמישי: וובינר

- איך לבנות וובינר
- איך לנהל וובינר חכם
- איך בונים תסריט של וובינר
- איך הופכים כל וובינר למכרה של זהב
- איך לייצר מכירות אוטמטיות בוובינר

## שיעור שישי: סרטוני תדמית

- איך לצלם סרטון תדמית מצליח
- איך לעמוד מול מצלמה
- איך לדבר לפני קהל
- מבנה הקלאסי לסרטוני תדמית
- ההבדל בין סרטוני סלפי וסרטון מקצועי ואיך לשלב ביניהם
- איך לזכור טקסט לסרטון בקלות
- רעיונות יצרתיים לסרטונים שיתאימו לעסק שלך
- איך מעלים וידיאו ליוטיוב
- איך ליצור עניין בסרטון שלך בעזרת תוכנה מיוחדת
- איך ליצור פתיח וסגיר לסרטונים
- איך לקשר את הסרטון על ידי לינק שיוביל לאתר שלך
- איך לערוך סרטוני וידיאו בשיטת עשה זאת בעצמך בחינם
- איך למקסם את החשיפות ברשתות החברתיות
- איך ליצור סרטון מעניין שייצר מכירות אוטמטיות
- איך מפיצים ברשימת התפוצה וידיאו חדש



# More Sales

## שיעור שביעי: רשימות תפוצה

- איך לייצר רשימות תפוצה
- איך לנהל רשימות תפוצה
- איך לכתוב תוכן שיווקי גם אם אין לך ידע בכתיבה
- איך לייצר מוצר חינמי שייצר לכם רשימת תפוצה
- איך פותחים חשבון ברב מסר
- איך יוצרים סדרת הודעות אוטומטיות ברב מסר וכלים נוספים בתוכנה
- איך לבנות משפך שיווקי ממיר בטירוף

## שיעור שמיני: CRM וניהול

- ניהול crm
- ניהול עובדים
- תסריטי מכירה מעולים
- כתיבת טיפולים בהתנגדיות לכל עסק
- איך לבנות סילבוס לעסק



# Remarketing

## שיעור תשיעי: אפסלים וקרוסלים

- איך לבנות מוצר נוסף יקר יותר ולמכור ללקוחות קיימים
- איך לאתר ולבנות מוצרים נוספים שמתאימים ללקוחות שלך
- איך לבנות תסריט מכירה לשידרוג מכירה קיימת
- איך לבנות תסריט מכירה ליצירת מכירה נוספת
- איך לגרום ללקוח להיות סוכן שלך ולמכור את המוצרים שלך ולהפוך אותו לשותף פעיל בעסק שלך

## שיעור עשירי: אוטריטה בתחומך וזכיינויות

- איך להפוך אותך לאוטריטה בתחומך ולגרום ללקוחות לקנות רק ממך
- איך לבנות רשת של זכיינות תחת המיתוג של העסק שלך
- איך מגדילים את המכירות באמצעות בונוסים
- שיטת תמחור שתמיד עובדת לכל עסק
- איך ומתי לתת אחריות למוצר
- איך לגרום ללקוח להתמכר לעסק שלך ולמוצר שלך
- איך עובדים עם תוכנית אקסמיינד
- איך לייצר הכנסה פאסיבית מתשלום של לקוחות
- איך יוצרים מערכת יחסים הדדית של כספים בינך לבין הלקוח שלך
- איך הופכים כל לקוח למפיץ שלך